

использование в анализе численных значений сбалансированных показателей предоставляет отличную возможность перепроверять исходные положения, на которых построен данный бизнес. Если у фирмы возникают проблемы, необходимы определенные знания для их решения, показатели, безусловно, дадут об этом знать, причем сигнал может поступить откуда угодно.⁸

АНАЛИЗ УГРОЗ И ВОЗМОЖНОСТЕЙ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ВОЗНИКАЮЩИХ В СВЯЗИ С ПРИСОЕДИНЕНИЕМ К ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, И УСЛОВИЯ ИХ РЕАЛИЗАЦИИ

Исаков А.В.

**(Уральский государственный университет им. А.М.Горького,
Екатеринбург)**

Приступая к анализу влияния предполагаемого вступления России в ВТО на малый бизнес, необходимо отметить специфические черты этого сектора отечественной экономики. Именно специфика малого бизнеса в экономических реалиях нынешней России может сыграть как положительную, так и отрицательную роль в развитии малого предпринимательства при приведении законодательства России в соответствие с требованиями ВТО.

Следует отметить специфику концентрации малых предприятий в сфере услуг, и в особенности в торговле. Именно в сфере услуг сосредоточен основной потенциал российского малого предпринимательства.

На малые предприятия, занятые в реальном секторе экономики, приходится меньше 15% от их общего количества. В России недостаточно развиты такие необходимые для малых промышленных предприятий финансово-рыночные инструменты как лизинг, франчайзинг, венчурное кредитование, инкубаторы малых предприятий и т.д.

Также малое предпринимательство в России в настоящее время не играет принципиальной роли в экспортной составляющей российской внешней торговли, и почти целиком ориентировано на внутренний рынок, в особенности, в своих главных отраслях специализации — торговле и сфере услуг.

Переговоры о вступлении в ВТО затрагивают все аспекты политики и практики кандидата в сфере торговли. Предъявляемые требования касаются уступок по доступу на рынок, обязательств по законодательству в области товаров и услуг, соблюдения прав интеллектуальной собственности, а также прочих аспектов политики страны-кандидата.

Главные требования ВТО — приведение тарифных ставок и пошлин в соответствие с принципами, закрепленными Генеральным соглашением по тарифам и торговле, Уругвайскими и Марракешскими соглашениями.

Переход на новые технические нормы ВТО и значительное снижение таможенных пошлин после переходного периода обостряют конкуренцию на внутреннем рынке.

Переговоры по доступу иностранных поставщиков на российский рынок услуг являются одним из четырех основных направлений переговорного процесса по присоединению России к ВТО. Цель переговоров — согласование

⁸Адлер Ю., Черных Е. Знание и информация — это не одно и то же /Информационное общество.— 2001, №6

условий доступа иностранных услуг и поставщиков услуг на российский рынок, а также изъятий из режима наибольшего благоприятствования.

Вступление России в ВТО предполагает отмену льгот, предоставляемых действующим законодательством для предприятий-экспортеров, которые, в соответствии с действующим Налоговым кодексом, применяют ставку «0 процентов» по налогу на добавленную стоимость.

Главной угрозой для малых предприятий является повышение рисков существования, которые, в свою очередь, уменьшают порог стабильности и увеличивают требования к предпринимателям, начинающим организацию собственного бизнеса. Эта угроза обуславливается либерализацией доступа зарубежных агентов на отечественный рынок. Кроме того, снижение тарифных барьеров может привести к массовым банкротствам среди малых предприятий, функционирующих как в производственных секторах экономики, так и в сфере услуг и торговли.

Другая угроза — повышение производственных издержек как для предприятий реального сектора экономики, так и для предприятий непродовольственной сферы, что связано, в первую очередь, с усилением в ходе переговоров давления на Россию со стороны ВТО с целью принуждения к нивелированию внутренних цен на топливно-энергетические ресурсы (и тарифов на инфраструктурные услуги) с уровнем мировых.

Часто говорят о социальных изменениях, о возможности появлении вынужденной безработицы из-за снижения конкурентоспособности малых предприятий и их разорения. На самом деле этой проблемы при вступлении России в ВТО не возникнет, так как приток зарубежных инвестиций, приход иностранных конкурентов на отечественный рынок неизбежно приведет к созданию еще большего количества новых рабочих мест.

Угроза увеличения налогового бремени может стать сдерживающим фактором в развитии малого бизнеса. Отмена экспортных пошлин, снижение импортных тарифов приведет к сокращению поступлений в бюджет, а также, вероятно, к перераспределению и усилению налоговой нагрузки на обрабатывающий сектор экономики.

Безусловно, при вступлении России в ВТО возникает ряд возможностей для малых предприятий, которыми они не обладают в настоящее время. Малые предприятия получают для себя права (механизм реализации) на защиту от несправедливой конкуренции, от торговой дискриминации, а также свободу транзита для своих товаров, что означает получение доступа к международному механизму разрешения торговых споров. Открываются широкие возможности для предприятий производственного сектора, выпускающих продукцию с высокой степенью переработки или высокотехнологичную продукцию. Перспектива роста данной группы малых предприятий обуславливается тем, что основные тарифные уступки со стороны ВТО предоставляются именно этим товарным группам. Кроме того, возможно расширение инвестиционной базы малого бизнеса за счет увеличения притока иностранных капиталов и услуг на российский рынок.

Положительный момент для малого бизнеса — развитие цивилизованной конкурентной среды за счет приведения отечественной нормативной правовой базы в соответствие с правовым фундаментом ВТО, так как нормативные акты ВТО регламентируют основополагающие принципы коммерческой и торговой деятельности.

Для торговых предприятий снижение уровня таможенной защиты по широкому спектру товарных позиций может принести немалые выгоды, так как цены на импортные товары, которые во многом составляют основу предлагаемой ими продукции, могут быть ощутимо снижены. Однако предприятия, являющиеся распространителями товаров отечественного производства (продукции отечественной легкой, пищевой промышленности и сельского хозяйства) могут понести ощутимые потери вплоть до банкротства.

Кроме того, относительно невысокий уровень развития маркетинговой и менеджерской составляющих деятельности большинства малых предприятий может стать причиной неспособности конкурировать с иностранными фирмами.

Вместе с тем представители малого бизнеса, имеющие своей целью развитие внешнеторговых связей, получают дополнительные преимущества в развитии данного направления своей хозяйственной деятельности, так как в пакете Уругвайских соглашений страны-участницы ВТО принимают к исполнению правовой акт, регламентирующий один из наиболее проблемных вопросов международной торговли. Речь идет о Соглашении по процедурам импортного лицензирования. Цель Соглашения — упрощение и унификация процедур выдачи импортных лицензий.

В сфере оказания финансовых услуг и консалтинга сосредоточен значительный интеллектуальный потенциал малого бизнеса. Весомое место занимают малые предприятия, оказывающие услуги в сфере аудита и финансового консалтинга. Этот сегмент малого бизнеса является основой для создания эффективного и финансово дисциплинированного хозяйства. В этой связи необходимо ограничение по созданию иностранными компаниями филиалов на территории России, а также ограничение на их участие в уставном капитале российских фирм, при предоставлении определенных льгот крупным отечественным банкам, кредитующим малые предприятия с данной специализацией.

Сектор строительства — другой весьма значимый сектор действия малого бизнеса, который наряду с торговлей является наиболее динамично развивающимся сегментом экономики страны. Здесь следует учитывать в первую очередь варианты договоренностей между представителями России и стран ВТО в области таможенных барьеров и приведения цен на услуги естественных монополий в соответствие с требованиями ВТО. Выравнивание внутренних цен на энергоносители в соответствии с мировыми повлечет за собой повышение цен на энергоносители и электроэнергию, что в свою очередь станет причиной подорожания транспорта и строительных материалов, производство большинства из которых является крайне энергоемким.

Что касается промышленного производства, то именно для этого сегмента последствия либерального варианта вступления страны в ВТО могут стать наиболее плачевными, так как большая часть малых предприятий, занятых в этом сегменте малого бизнеса, производит продукцию, таможенная защита которой во многом определяет ее конкурентоспособность.

При этом следует отметить, что продукция малых промышленных предприятий составляет лишь незначительную часть российского экспорта. Быстрое и непродуманное вступление в ВТО может привести к исчезновению российского промышленного сектора малого бизнеса, поскольку он не сможет конкурировать с зарубежными производителями аналогичной промышленной продукции. Государству необходимо сохранить действующие импортные пошлины на производимые машины и оборудование, использовать весь

комплекс нетарифных мер, ограничивающих доступ аналогичного импортного оборудования, поощрять создание совместных предприятий и передачу на их основе новых технологий, ориентируясь при этом в том числе и на зарубежный опыт.

При этом малым предприятиям следует входить в тесные взаимоотношения с крупнейшими промышленными предприятиями на основе договоров субконтрактации и франчайзинга, что позволит с наибольшей эффективностью отстаивать свои интересы в конкурентной борьбе как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Большую роль для промышленного малого бизнеса и для малого предпринимательства в целом могут сыграть общественные объединения малых предприятий, которые при соответствующей государственной поддержке должны стать основными лоббистами интересов промышленного малого бизнеса.

Один из наиболее перспективных, и в то же время, один из наиболее уязвимых сегментов малого бизнеса России — сельское хозяйство. Именно эта отрасль экономики страны является одной из наименее защищенных в преддверии вступления России в ВТО. Между тем, данная отрасль является одним из стратегически значимых сегментов хозяйства страны. По мнению многих экспертов, в сельском хозяйстве после вступления в ВТО существенных изменений не произойдет, так как наш рынок открыт, никаких дотаций, защитных тарифов и квот нет. Для многих видов продукции сельского хозяйства, где значение малых предпринимателей наиболее высоко, необходимо сохранение квотирования импорта.

Общие оценки перспектив развития малого бизнеса в контексте вступления России в ВТО неоднозначны. Консолидированная позиция по данному вопросу отсутствует и постулируется сильная зависимость возможности проявления как негативных, так и позитивных факторов от конкретных путей реализации тех или иных сценариев развития.

Среди наиболее опасных факторов для развития малого предпринимательства в контексте вхождения в ВТО можно отметить неэффективную с точки зрения малого предпринимательства внутреннюю экономическую политику государства, удешевление конкурирующей импортной продукции за счет понижения тарифов и отсутствие необходимых ресурсов у государства для поддержки (защиты) отечественного малого бизнеса от негативных последствий вступления.

Наиболее возможными положительными последствиями для малого бизнеса от вступления России в ВТО признаются расширение международной кооперации, удешевление импортных ресурсов, повышение возможностей доступа малых предприятий к иностранным кредитам, облегчение выхода со своей продукцией на международный рынок, повышение возможностей доступа к обслуживанию в иностранных банках и страховых компаниях, увеличение притока зарубежных инвестиций в сектор малого предпринимательства.

Проведение государством четкой и взвешенной политики присоединения, основанной на учете национальных интересов, в том числе интересов малого бизнеса, позволит минимизировать отрицательные аспекты либерализации внешнеторговых отношений и максимально полно использовать открывающиеся возможности. Малый бизнес может и должен стать одной из основных сил, который способен сыграть решающую, позитивную роль в адаптации экономики страны к новым условиям осуществления коммерческой деятельности.